

# Vertriebsingenieur:in 80-100%

Für den deutschen Markt suchen wir einen Vertriebsingenieur (w/m/d) als erste Ansprechperson für unsere Kund:innen.

Bist du genauso fasziniert von der Elektronikfertigung wie wir? Hast Du eine technische Ausbildung mit Weiterbildung im Vertrieb? Dann könnte diese Stelle genau das Richtige für Dich sein!

- Aufgaben:**
- Entwicklung und Umsetzung der Vertriebsstrategie für unsere Lösungen auf dem deutschen Markt.
  - Erkennen von Bedürfnissen, weiterführenden Geschäftsmöglichkeiten und Potenzialen.
  - Analysen der Markt- und Wettbewerbssituation, um so der Konkurrenz immer einen Schritt voraus zu sein.
  - Verantwortung zur Erreichung der Umsatz- und Gewinnziele sowie Weiterentwicklung des Kundenportfolios.
  - Technische Unterstützung, Support und Beratung unserer Kunden.
  - Unterstützung bei Inbetriebnahme und Installation unserer Anlagen beim Kunden.
  - Unterstützung bei Tagungen und Messen sowie internen und externen Schulungen.

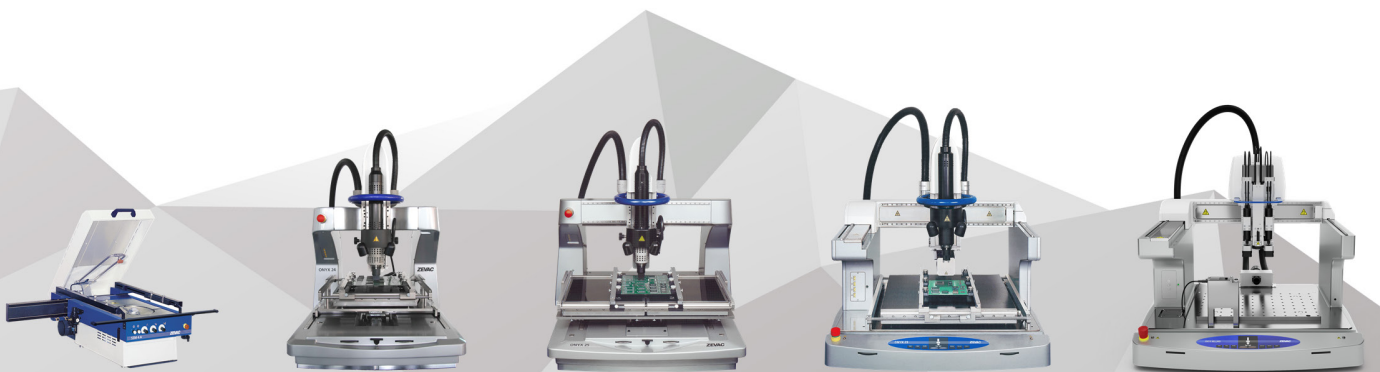
- Was wir bieten:**
- Die Chance in einem kleinen, wachsenden Team zu arbeiten und schnell Verantwortungen zu übernehmen.
  - Flexible Arbeitszeiten.
  - Arbeiten mit Sinn! Als Green Company mit Verantwortungs- und Nachhaltigkeitsbewusstsein kannst Du mit uns eine grüne Zukunft schaffen.
  - Für Deine Mobilität steht Dir ein Firmenfahrzeug zur Verfügung.
  - Diese Stelle bietet Dir eine abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Position in kollegialer Arbeitsumgebung, in der Du sehr selbständig agieren kannst. Attraktive Rahmenbedingungen in einem erfolgreichen und dynamischen Unternehmen warten auf Dich.

- Deine Skills:**
- Interesse und Erfahrung im Segment Elektronik, Elektronik Produktion.
  - Du bist von Natur aus ein Verkaufstalent, dem / der es Spass macht, Neukunden für unsere nachhaltigen Produkte zu gewinnen.
  - Abgeschlossenes technisches Studium oder eine gleichwertige Ausbildung.
  - Erfahrung im technischen Vertrieb oder technischer Support, damit du unsere Kunden kompetent beraten kannst.
  - Eigeninitiative und zielorientiertes Arbeiten, um aktiv zum Erfolg des Teams beizutragen.
  - Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands.
  - Flüssende Deutsch- und Englischkenntnisse.

- Arbeitsort:**
- Grasbrunn, Deutschland.

- Eintritt:**
- Ab sofort.

- Interessiert?**
- Wir freuen uns über Dein elektronisches Bewerbungsdossier (CV, Arbeitszeugnisse, Nachweise) per E-Mail an: **info@zevac.ch**  
Unvollständige oder von Stellenvermittlern eingereichte Dossiers können leider nicht berücksichtigt werden.



## ZEVAC

Bretonischer Ring 15, DE-85630 Grasbrunn, Deutschland  
Tel. +49 (89) 46 16 96 3, info@zevac.de

[www.zevac.de](http://www.zevac.de)